

Les Amanins est un centre de séjours en agroécologie situé à la Roche-sur-Grâne dans la Drôme. Notre vocation est de partager, avec le public de tous âges que nous accueillons, nos pratiques en faveur d'un monde plus respectueux de l'homme et de l'environnement..

Animés par la double question fondamentale : *Quelle planète laisserons-nous à nos enfants ? Quels enfants laisserons-nous à notre planète ?*, nous proposons des stages et des formations de découverte de l'écologie pratique et quotidienne, mais aussi de l'écologie relationnelle à travers notre expérience vivante de la coopération – nous mettons en œuvre au sein de notre structure une auto-gouvernance en cercles. Nous œuvrons pour que l'humain et la nature se retrouvent.

Nous souhaitons renforcer nos partenariats pour dynamiser notre offre et notre action en faveur d'une société plus coopératrice et résiliente.

Vous souhaitez être acteur, en collectif, de la transition écologique : lisez la suite !

MISSIONS

Vous serez chargé(e) de représenter les Amanins, de faire connaître notre activité et la développer. Le poste proposé s'étend du développement de partenariats – qui requièrent des aptitudes relationnelles et de créativité – à la gestion opérationnelle de ces partenariats – qui demandent de l'organisation et de la structuration.

- **Représentation extérieure :**

- Faire la promotion du lieu (salons, visites, témoignages)
- Représenter les Amanins dans des organisations partenaires
- Accompagner l'équipe dans l'organisation de conférences / interventions
- Contribuer à l'organisation d'événements

- **Développement de notre réseau de partenaires :**

- Suivre les actions mutualisées avec nos partenaires historiques
- Développer de nouveaux partenariats avec des structures engagées dans *la transition*

- **Suivi du back office de l'offre :**

- Bureautique : répondre aux demandes « clients professionnels », faire les devis appropriés, et organiser la logistique de ces accueils en lien avec l'équipe.
- Être force de proposition sur l'évolution de notre offre en participant au cercle offre

- **Développement de la stratégie commerciale :**

- Piloter la stratégie de développement de l'offre commerciale du projet Amanins en coopérant avec l'équipe des Amanins et notre community manager
- Mettre en œuvre un plan d'action en lien avec la vision stratégique de développement

- **Communication :**

- Coordonner la mise à jour du site internet et de nos pages Linked In et Instagram
- Coordonner le renouvellement de nos plaquettes de présentation
- Assurer le lien avec l'agence en charge de notre communication digitale
- Répondre aux sollicitations des journalistes

PROFIL RECHERCHE

Expérience souhaitée : communication, gestion de projet dans le domaine de l'écologie, connaissance de l'économie sociale et solidaire , démarche commerciale.

Formation minimum : non définie.

Compétences :

- création de liens entre différents acteurs
- compréhension des outils numériques
- connaissance en référencement et Word Press
- gestion de projets
- démarchage

Capacités :

- curiosité et sensibilité pour les sujets liés à la transition écologique
- aisance relationnelle avec des publics variés, capacité à parler en public
- créativité, force de proposition
- disponibilité, souplesse horaire
- Aisance dans le travail en équipe
- Adaptabilité (tâches diversifiées), organisation, rigueur
- Capacité d'écoute et de remise en question
- Aptitude à gérer les priorités et à anticiper
- Capacité à analyser des situations, proposer des améliorations

MODALITES

Recrutement : Poste à pourvoir à partir de début Janvier 2021

Candidature à envoyer à l'attention de Nicolas BRUMAULD par mail : nicolas.b@lesamanins.com ou par voie postale : LES AMANINS – 1324 route de Crest – 26400 LA ROCHE SUR GRANE

Date limite de candidature : lundi 9 novembre

Entretiens prévus deuxième quinzaine de novembre

Conditions du poste :

- Temps de travail = 35 heures hebdomadaires
- Type de contrat = CDD de 6 mois puis CDI
- Lieu = Les Amanins – 26400 LA ROCHE SUR GRANE – déplacements réguliers en région
- Permis B et véhicule
- Rémunération brute horaire : 11€ les six premiers mois puis 12€ (salaire unique)
- Période d'essai de deux semaines renouvelable une fois, en PMSMP si possible